

営業に
活力

営業活動PUSH型グループウェア



ForceWare

● 全ては売上UP！生産性向上！を実現する為

最小の業務で最大の効果を狙います

競争激化の今、商売を『創出』し『タイミングを逃さない事』は生き残りの大命題です。
『売上向上』『生産性向上』を目的に、【情報共有】【報・連・相のスピードアップ】から
【営業活動】をシステムでPUSHする事、これが『ForceWare』の狙いです。

行動
計画

アラーム！

報告
連絡
相談

日報

朝一番

指示

進捗
予定

商談

営業活動への不満

解決

商談情報の共有

社内スピードアップ

? 営業マンの報告、連絡が出来ていない。
? 商談状況が毎月の報告会議までわからない...

! 全ての商談を共有。
! 月単位での商談受注予定売上見込を『見える化』

! 商談進捗にあった適切なタイミングで適切な指示。
! 商談が動いた時を見逃しません。

PC一台
500円/月

クライアント数	10CLまで	~20CL	~30CL
月額使用料	5,000円	10,000円	15,000円

『ForceWare』機能



現在の営業活動は1ヶ月先、3ヶ月先、1年先の売上の為の種まきであり数ヶ月前の営業活動の刈り取りです。
見積り書提出に至っていない初期商談『アプローチ』の段階から商談状況を掌握し対応する、商談の『先を見る』為の商談管理ツール。
それがパティオシステムズの考えるグループウェア『ForceWare』です。

朝一番

商談サイクル(予定)	件名	商談予定	遅延(日)	
横山	サンロードホーム	10/03/11	21	
尾藤	祐雄建設	レイモンドビル建設工事	10/03/14	18
尾藤	澤田建設	今村邸新築工事	10/03/25	7
林田	旭建設	横島邸増築工事	10/03/25	7
林田	ダイヤ設備	江藤邸増築工事	10/03/30	2

朝一番
業務サイクル遅延・日報回答を一覧表示。
今日の業務を一目で確認。

商談サイクル(予定)

件名	商談予定
林田 西日本建設	土橋邸改築工事
林田 ライニング工業	山口様店舗改築工事
横山 北川組	林橋邸木造米倉電
横山 サンロードホーム	林橋邸工事追加①
林田 奥山建設	徳山邸新築工事
林田 茅野建設	小沢邸増築工事
尾藤 明正工務店	第三田中ビル改築工事③
横山 千葉工業	米倉邸新築工事

朝一番

売上	10/04	10/05	10/06	10/07	10/08	10/09	10/10	10/11	10/12	10/13	10/14	10/15
売上	1,111	402	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
受注	1,233	413	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0
受戻	460	130	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0
受戻率	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

商談
営業中商談集約・月別売上予定管理・回収予定管理で商談状況の『見える化』推進

主な項目	主な機能		
朝一番	商談サイクル	上司指示	対応漏れ追放
商談登録	件名台帳	進捗分析表	商談情報集約
受注見込	ランク別集計	受注見込推移	期限超過警告
売上予定	月次予定推移表	担当者別予定表	顧客別予定表
回収予定	回収予定	回収遅延警告	件名別予定表

■開発元

■運営元

パティオシステムズ株式会社
http://www.patioinc.co.jp
本社 三重県津市大門19-15 〒514-0027
TEL 059-224-7411 FAX 059-224-7414
営業所 横浜市 札幌市

株式会社アプトシステム
〒221-0835
横浜市神奈川区鶴屋町2-26-4 第3安田ビル3階
TEL 045-534-8883 FAX 045-534-8688